

Kontakt:

EGA - Einkaufsgenossenschaft
Automobile eG
Wolfram Lambeck
(stellv. Vorstand)
Braunsberger Straße 2
42929 Wermelskirchen
Tel.: 0800/34 20 800
E-Mail: vorstand@ega.eu
Internet: www.ega.eu

Niederlassungen:

Partner in Deutschland, Österreich, Schweiz, Niederlande, Dänemark, Polen, Slowenien, Russland

Anbieter/Käufer: nur B2B**Händlerkontakte:**

2008: 170
Jan. - Sept. 2009: 190

Services**Bestseller:**

1. Börsen- und Homepageexport: 84 Prozent der EGA-Partner pflegen ihren Fahrzeugbestand im EGA-Net und exportieren die Daten in ausgewählte Börsen.
2. Verkäuferarbeitsplatz: 72 Prozent der Partner nutzen das EGA-Net als Arbeitsplatz. Es bietet Echtzeit-Zugriff auf den Fahrzeugbestand aller EGA-Partner - das sind über 15.000 Fahrzeuge aller Marken. Alle

Fahrzeuge können als eigene Angebote ausgedruckt werden. Alle notwendigen Formulare für Verkauf, Servicearbeiten, Zulassung etc. sind hinterlegt. An- und Verkäufe an andere Händler lassen sich über den Treuhandservice absichern.

3. Verkauf von Zusatzdiensten: Finanzierung, Versicherung, Garantie und/oder Wartungspakete können mit angeboten und verkauft werden.

Highlights:

EGA ist ein Systemanbieter für das gesamte Autohaus. Dazu zählen:

- ▷ Der Verkäufer- und Servicearbeitsplatz EGA-Net
- ▷ Günstige Einkaufskonditionen bei über 40 Lieferanten
- ▷ Zentral erarbeitete Werbemittel werden auf den Händler individuell abgestimmt.

▷ Betriebswirtschaftliche Beratung, technische Unterstützung und Schulungen

Kosten für den Händler:

Je nach genutztem Leistungsumfang 99 bis 299 Euro monatlich

Qualitätssicherung**Fahrzeugbeschreibung:**

Die Fahrzeugbeschreibungen stammen ausschließlich von EGA-Partnern, die daran interessiert sind, ihre Fahrzeuge an ihre Kollegen zu verkaufen. Schon deshalb achten sie auf korrekte Beschreibungen und faire Preisgestaltung. Darüber hinaus werden sie gezielt zu den Anforderungen einer B2B-Börse geschult.

Unseriöse Inserenten:

Die Gefahr unseriöser Angebote ist praktisch ausgeschlossen.



Wolfram Lambeck, stell. Vorstand der EGA

„Der Gebrauchtwagenmarkt wird im nächsten Jahr ein ähnlich niedriges Volumen haben wie 2009. Der Export dürfte hingegen wieder anziehen. Die Restwertentwicklung wird von der Erholung der ausländischen Märkte abhängen.“